



nxtstp.academy

sales & leadership development

ÅBNE KURSER

- Der skaber værdi i praksis

nxtstp.dk kører hvert år en række åbne kurser, primært indenfor salg, service og motivation.

Vi har 2 primære kursusdestinationer, det er Kellers Park ved Vejle samt Jebel Ali Golf Resort i Dubai. Derudover kan vi supplere med lokationer i Storkøbenhavn samt Midtjylland ved forespørgsler herom.

Årsagen til at vi har valgt de 2 primære lokationer som vi har, er at vi ved at indlæring og motivation er størst når man fjernes fra dagligdagen, og man er et sted som giver både rum til fokus samt afslapning/restitution. Vores kurser holdes alle i et praktisk fokus, således at de input og den læring man får kan og skal implementeres og bruges



allerede fra dag 1. Derfor kombinerer vi også vores åbne kurser med en opfølgingsdag, enten på virksomheden eller i små grupper decentralt rundt om i landet.



Både vores kursusfaciliteter på Kellers Park og Jebel Ali kan suppleres med en forlænget weekend før eller efter, til attraktive priser – således kurset også bliver et afbræk i hverdagen, mere end bare ny inspiration og læring.



nxtstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nxtstp.dk

Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop

Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK

JA
RESORTS & HOTELS



nextstp.academy

sales & leadership development

#1

SKAB DIT SALG BRYD IGENNEM OG SIKRE DIN BUNDLINIE

Skab dit salg er vores 2*1 dags åbne seminar, hvor du bliver klædt på med grundlæggende teorier, praktiske eksempler og dagligdags opgaver som du som sælger eller repræsentant for din virksomhed vil kunne bruge til at sikre, at du yder en bedre service, et bedre salg - at du bryder igennem "muren", og sidst men ikke mindst at du sikrer den bedst mulige bundlinie for det enkelte salg.

De 2 dage er sammensat i en god balance mellem teori og praktik, og sammensat så du kan bruge de ting du får med i "rygsækken" allerede dagen efter.

Mellem de 2 dage har du nogle opgaver der skal løses, for at tilsikre bedst mulig effekt af forløbet.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 2*1 dag.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser



nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk

Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop

Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK

JA
RESORTS & HOTELS



nextstp.academy

sales & leadership development

#2

SALES EXCELLENCE BRYD DINE SALGSBUDGETTER

Sales Excellence er vores seminar for den professionelle sælger og repræsentant. Et forløb hvor du bliver trænet i forhandlingsteknik, indvendingsbehandling, argumentationsteknik og persontyper. Derudover er der fokus på generelle salgsteknikker og åbnings- og afslutningsteknikker.

Alle de værktøjer du får med hjem fra dette forløb kan direkte implementeres i din hverdag, hvilket vi allerede påbegynder på forløbet.

Mellem de 2 forløb har du nogle opgaver der skal løses, for at tilsikre bedst mulig effekt af forløbet.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 2+1 dag.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Den ekstra "opfølgingsdag" aftales individuelt ved tilmelding og afholdes i Danmark.

#3

GREAT CUSTOMER SERVICE SKAB GLADE KUNDER

Great Service er vores forløb for kundeservice og backoffice personale. Du lærer teknikker indenfor kunde- og reklamationsbehandling, effektivisering af tid samt indvendingsbehandling og hvordan man skaber en god balance mellem god kundeservice og et godt salg.

Der kan desuden købes et tillæg på een dag hvor vi arbejder med mødebooking og telesalg.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 1 dag.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk

Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop

Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK





nextstp.academy

sales & leadership development

#4

PRÆSENTATIONSTEKNIK & PERSONLIG POWER LÆR AT PRÆSENTER DIG SELV MED POWER

Dette forløb er tilegnet dig der gerne vil have ekstra power på dine præsentationer, sikre at dit budskab kommer igennem - og gerne vil være "stærkere" på scenen. Så uanset om du er sælger, leder, kundeservice eller hvad du er - så er forløbet målrettet dig!

Igennem de 3 dage kommer du bl.a. igennem områder såsom relationer til andre mennesker, hvordan motiverer jeg bedst muligt, hvordan fanges modtagerens opmærksomhed, hvordan er jeg mest selvsikker, stemme og kropssprog, afliv dårlige vaner og "ticks", håndtering af afbrydelser og pauser, forberedelse samt din personlige handlingsplan.

Alle de værktøjer du får med hjem fra dette forløb kan direkte implementeres i din hverdag, hvilket vi allerede påbegynder på forløbet.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 3 dage.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

#5

PERSONLIG EFFEKTIVITET & PLANLÆGNING FÅ MERE UD AF DINE TIMER OG INDSATSER

Dette forløb er tilegnet dig der gerne vil have maksimal udbytte ud af dine timer på jobbet, og få fuld valuta for dine indsatser. Det handler ikke om at løbe stærkere, men om at løbe smartere.

Igennem dagen kommer du bl.a. igennem områder såsom korrekt prioritering af tid, prioritering af indsatser, LEAN, planlægning, indsatsstyring og målsætning samt din personlige handlingsplan. Alle de værktøjer du får med hjem fra dette forløb kan direkte implementeres i din hverdag, hvilket vi allerede påbegynder på forløbet.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 1 dag.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk

Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop

Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell

KELLERS PARK



RESORTS & HOTELS



nextstp.academy

sales & leadership development

#6

TELESALG & MØDEBOOKING TELEFONEN ER DIT VIGTIGSTE REDSKAB

Dette forløb er målrettet dig, der har telefonen som det primære redskab til at sælge eller mødebooke. Vi sikrer dig, at du efter dette kursus opnår en langt større effektivitet i antallet af lukkede aftaler pr. time samt at du får det maksimale ud af hver aftale, dette hvad enten det er et salg eller et booket møde.

Igennem de 2 dage kurset varer kommer du bl.a. igennem områder såsom hvordan motiverer jeg bedst muligt, hvordan fanger jeg modtagerens opmærksomhed, stemme og kropssprog, åbningsteknikker, afslutningsteknikker, forberedelse, hvordan finder jeg mine kunder, argumentationsteknik samt din personlige handlingsplan.

Alle de værktøjer du får med hjem fra dette forløb kan direkte implementeres i din hverdag, hvilket vi allerede påbegynder på forløbet.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 2 dage.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser



nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk

Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop

Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK





nextstp.academy

sales & leadership development

#7

NETWORKING MED VILJE

SUCCEFULD NETWORKING KOMMER IKKE AF SIG SELV

Der var engang hvor salg alene skete via telefonen og canvas/dørsalg. I dag sker langt det meste salg dog via referencer, mund til mund og netværk generelt.

Igennem de 2 dage kurset varer kommer du bl.a. igennem områder såsom "elevatortalen" i relation til networking, præsentationsteknik, åbningsteknik, hvordan distancerer man sig fra 50 andre til et møde, hvordan kommer budskabet nemmest igennem, stemme og kropssprog, forberedelse, indsatsstyring, opfølgningsteknikker samt din personlige handlingsplan.

Alle de værktøjer du får med hjem fra dette forløb kan direkte implementeres i din hverdag, hvilket vi allerede påbegynder på forløbet.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 2 dage.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

#8

LEADING THE SALE

EFFEKTIV SALGSLEDELSE

Dette kursus er for salgschefen, salgsdirektøren og for alle andre der arbejder med salgsledelse og ledelse generelt.

I forløbet får du konkrete værktøjer og arbejdsmetoder der skaber en mere effektiv og motiveret organisation, du får værktøjer indenfor delegering, motivation og kommunikation samt coaching, konflikthåndtering og forhandlingsteknik m.v.

Alle de værktøjer du får med hjem fra dette forløb kan direkte implementeres i din hverdag, hvilket vi allerede påbegynder på forløbet.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 3 dage.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk

Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop

Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK





nextstp.academy

sales & leadership development

#9

NO STRESS

EFFEKTIV SALGSLEDELSE

Stress er mange ting, og når vi hos nextstp.dk taler om stress, så er det alene den negative stress. "Positiv stress" mener vi er et fejlagtigt begreb, vi mener dette begreb hedder travlhed eller positivt arbejdspress.

Stress skal behandles, og meget stress skal behandles gennem læge, psykolog eller andre professionelle terapeuter. Det vi hos nextstp.dk kan hjælpe med, er dels at du ikke kommer ud i stress, og er du kommet derud, så kan vi hjælpe dig tilbage via de redskaber og værktøjer vi har hos os.

Vores stressforløb kører, som vore øvrige forløb i miljøer der giver plads til mental restitution og optankning. Det hvad enten det er på Kellers Park ved Vejle eller på vores Beach- og Strandresort i Dubai.

Vores stressforløb har en varighed på 5 dage. Heraf er de 3 af dagene med 4-5 timers undervisning, rådgivning, coaching samt øvelser. Dette bl.a. indenfor personlig effektivitet og personlig prioritering - Dette således vi sammen sikrer at du bruger de ressourcer du har til rådighed bedst muligt i forbindelse med din process. Derudover fastlægger vi personlige handlingsplaner og mål.

Den resterende tid bruges 100% til personlig afslapning, hvad enten det så for dig er på golfbanen, i spa, ved stranden eller i fitnesslokalet.

Inkluderet i prisen er 10 efterfølgende coachsamtaler.

Prisen for forløbet:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

Varighed 5 dage.

Datoer:

Se: www.nextstp.dk/aabne-kurser

nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk

Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop

Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK



Øvrige betingelser ifm. Åbne Kurser:



nextstp.academy

sales & leadership development

Alle priser er ekskl. Moms, men inkl forplejning under forløbet. Der tages forbehold for aflysning af forløb ved for få deltagere, alternativt omrokering på dage og forløb.

*Det samlede beløb for deltagelse faktureres ved tilmelding, opdelt i 2 fakturaer til betaling hhv. efter 8 dage, samt 45 dage før kursusstart. Den første faktura er på 50% deltagerbeløbet samt evt. tillæg og gebyrer.

Ved afbud efter tilmelding opkræves/refunderes der jf. nedenstående:

Over 90 dage før kursusstart betales 25% af det samlede fakturabeløb. Mellem 60-90 dage før kursusstart betales 50% af det samlede fakturabeløb. Mellem 30-59 dage før kursusstart betales 75% af det samlede fakturabeløb. Ved afbud senere end 30 dage før kursusstart betales det fulde fakturerede beløb.

**Der tages forbehold for aflysning eller flytning af forløb i det fald, at der er 4 eller færre deltagende på et hold.

***Der tillægges et gebyr på kr. 995,-/overnatning til prisen til dækning af fuld kost/logi under forløbet. Ønskes der ikke overnatning og aftensmad tillægges dette gebyr selvfølgelig ikke.

****Ved forløb i Dubai tillægges prisen kr. 2.995,- og prisen er så inkl. den ekstra overnatning samt fly til Dubai. Gebyret dækker samtidig Dubai/UAE-tax.



nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk
Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop
Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK

JA
RESORTS & HOTELS



nextstp.academy

sales & leadership development

On the Job Training

Med on-the-job training sikrer du et hurtigt løft i salget, samt et løft der ikke er midlertidigt. Dette fordi de processer og teknikker der arbejdes med, ikke indarbejdes i et teoretisk miljø, men i praksis på arbejdspladsen og hos de "virkelige" kunder. Effekten ses med det samme, og nye vaner har dermed lettere ved at blive implementeret. Samtidig skal man ikke tænke på at hive salgstid væk fra firmaet, til brug for uddannelse og kurser, idet dagligdagen blot vil blive kombineret og tilført let teori, men mest af alt træning og sparring i det daglige salg.

Vi arbejder normalt med en fast dagspris fra kr. 14.500,- + moms, men kører ved ordre indenfor 30 dage, og påbegyndelse af samarbejdet indenfor 60 dage med flg. Kampagnepakker. Priserne er så gældende resten af året.

Træningsforløb m/ teoretisk fundament:

2*1 dags fælles salgstræning i virksomheden med (op til) 10 deltagere

3 dages samkørsel pr. sælger

Ugentlig telefonisk coaching/sparring (10 gange) u/b

Opfølgning i virksomheden med samtale og sparring u/b

I alt pr. dag kr. 5.500,- + moms

(Fx ved 3 sælgere: kr. 60.500,- for 9 dages samkørsel, 2 dages uddannelse samt 30 sessioner med coaching og opfølgning)

Salgstræning i Praksis:

2 dages samkørsel pr. sælger

Ugentlig telefonisk coaching/sparring (5 gange) u/b

Opfølgning i virksomheden med samtale og sparring u/b

I alt pr. dag kr. 6.500,- + moms

(Fx ved 3 sælgere: kr. 39.000 for 6 dages samkørsel samt 15 sessioner med coaching og opfølgning)

Klippekort:

10 dages klippekort der kan bruges til samkørsel/samlyt eller uddannelse i virksomheden (Klippekortet har en gyldighed på 90dage)

I alt kr. 69.950,- + moms

** Alle priser er ekskl. Moms, transport, evt. overnatning m.v.*

nextstp.dk - udvikling & forankring

Postboks 1234 - DK-7500 Holstebro - T: +45 3840 3030 - M: info@nextstp.dk
Kellers Park: H.O. Wildenskovsvej 28 - DK-7080 Børkop
Jebel Ali Beach & Golf Resort: Exit 13, Sheik Zayed - Free Zone - Dubai

Partnere:

Comwell
KELLERS PARK

